

Technische Universität Darmstadt
Institut für BWL, 2. Februar 2007

Ein beruflicher Weg in die Selbständigkeit

Dipl.-Wirtsch.-Ing. Barbara Eichelmann

Inhalt



- Ausbildung
- Berufseinstieg als Angestellte
 - Hoechst Diafoil GmbH
 - MIS AG
- Selbständigkeit
 - FIDELIO – SchokoFrüchte
 - be! unternehmerberatung
- Kamingespräch

Ausbildung



- „Normaler“ Schulweg
- Ausbildung zur Industriekauffrau
VEW AG (heute RWE AG)
- Studium Wirtschaftsingenieurwesen
TH Darmstadt (heute TU)
 - Forschungs- und Entwicklungsmanagement
 - Energieversorgung/Hochspannungstechnik
 - Stanford University, Palo Alto / USA
9-monatiger Studienaufenthalt

Berufseinstieg



Hoechst Diafoil GmbH, Wiesbaden
(heute Mitsubishi Polyester Film GmbH)

Business Analyst, Marketing-Koordination

- Moderation von Außendiensttagungen
- Durchführung von Marktforschung und darauf basierende Initiierung von Investitionsprojekten
- Projektleitung Kundenzufriedenheitsanalyse
- Einsatz und Betreuung von Auszubildenden

Berufseinstieg

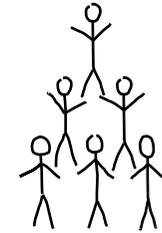


Assistentin des Geschäftsführers

Desinvestition der Hoechst AG zu Mitsubishi Chemical

- Strategieentwicklung auf Basis von Marktanalysen
- Suche nach geeignetem neuen Eigentümer
- Due Diligence
- Verhandlungen mit dem Betriebsrat
- Koordination der Unternehmensaktivitäten mit den Joint-Venture-Standorten in den USA und Japan

Ein halbes Jahr Weltreise



- Myanmar
- Thailand
- Sydney
- Neuseeland
- Tahiti
- Osterinsel
- Chile

Sehr zu empfehlen!!

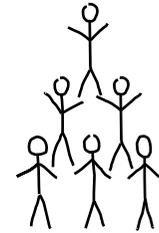
Berufseinstieg



MIS AG, Darmstadt – Corporate Development

- Prokuristin
- Projektkoordination des Börsenganges
- Projektleitung Unternehmensakquisitionen
 - Deutschland
 - Österreich
 - Großbritannien
 - Italien
- Projektleitung Unternehmensgründungen
 - Brasilien
 - Chile
- Verantwortung für die Region Südamerika

Umbruch



- Organigramm
- Panikbewerbungen
- Loch

- Spanischkurs in Malaga
- Nix
- Praktikum in Steuerberatungskanzlei

- Offen für alles

Selbständigkeit



- Beratungsauftrag in Tschechien, Schokoladenproduktion
- Aufbau Unternehmen Mobile Computing
- Klassische Unternehmensberatung

Entscheidung

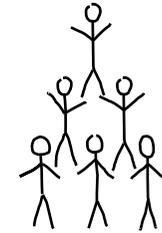


Unternehmer müssen viele Entscheidungen unter hoher Unsicherheit treffen.

Hierbei ist es unumgänglich, auch mal Entscheidungen zu treffen, die sich später als Fehler herausstellen.

Der schlimmste Fehler jedoch ist, gar keine Entscheidung zu treffen.

Selbständigkeit



- Vielseitigkeit versus Fokussierung
- Gute Voraussetzungen

Offene Haltung

Gute Ausbildung

Finanzielles Polster

Soziale Absicherung

Gesundheit

Der Business Plan

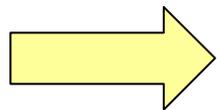


- Idee und Ziel
- Gründerin
- Markt / Wettbewerb / Vertrieb / Marketing / Werbung
- Rahmenbedingungen / Standort / Rechtsform / Personal
- Risiken
- Finanzplan

Fixe Kosten gering halten



- Cash is king.
- Klein starten, groß denken.
- Vorsicht bei größeren Anschaffungen und langfristigen Verträgen.
- Flexibel bleiben.



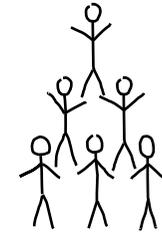
Variable Kosten den
fixen Kosten vorziehen!

IT-Firma Mobile Computing



- 6 Gründer
- Interne Prozesse
- Viel Resonanz, wenig Umsätze
- Unternehmen verkauft
- Zu früh am Markt

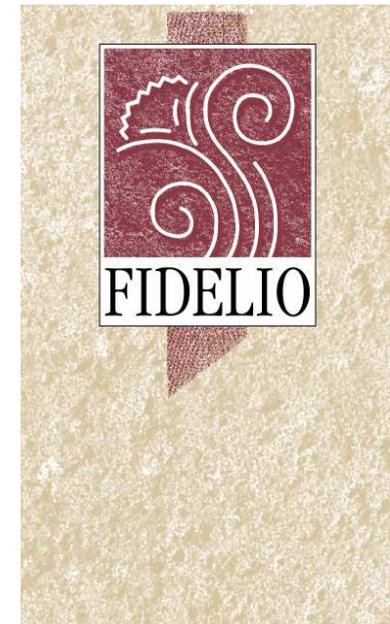
FIDELIO-SchokoFrüchte



- Aus Beratungsauftrag
- Gewerbe und Haftpflichtversicherung
- Herausforderungen
 - Outsourcing Produktion
 - Investition in CZ
 - Produktionsstart
 - Verpackung
 - Zoll
 - Sprache
 - Lagerhaltung

CZ in der EU - juchhu

FIDELIO macht fidel

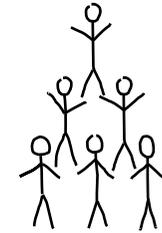


FIDELIO-SchokoFrüchte



- Absatz
 - Feinkostläden, Hofläden
 - Unternehmen (Werbebeschenke)
 - Regionale Märkte
- Besonderheit: Exquisit, Service
- Kaum Personal
 - Produktion: pro Beutel
 - Transport: Spedition
 - Standdienst: Aushilfen bzw. Freie Mitarbeiter
- Skalierbar

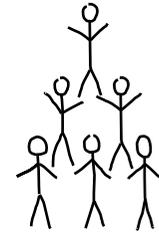
be! unternehmerberatung



Ich berate Unternehmerinnen und Unternehmer (oder solche, die es werden wollen) bei betriebswirtschaftlichen Fragestellungen rund um die Unternehmensentwicklung:

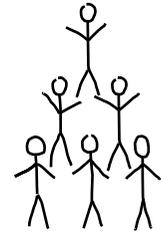
- Existenzgründung
- Existenzsicherung
- Unternehmensanalyse
- Unternehmensakquisition
- Börsengang
- Sanierung

be! unternehmerberatung



- Kunden: Geschäftsführer und Inhaber mittelständischer Unternehmen sowie Existenzgründer
- Besonderheit: Mensch
- Dienstleistung = Geringe Investition
- Büro zu Hause
- Besprechungsraum mit geringer Miete
- Netzwerk statt Angestellte

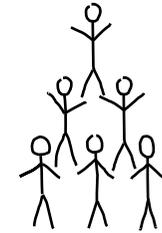
Führung und Team erfahrung



Erleben verankert Gelerntes



Synergien

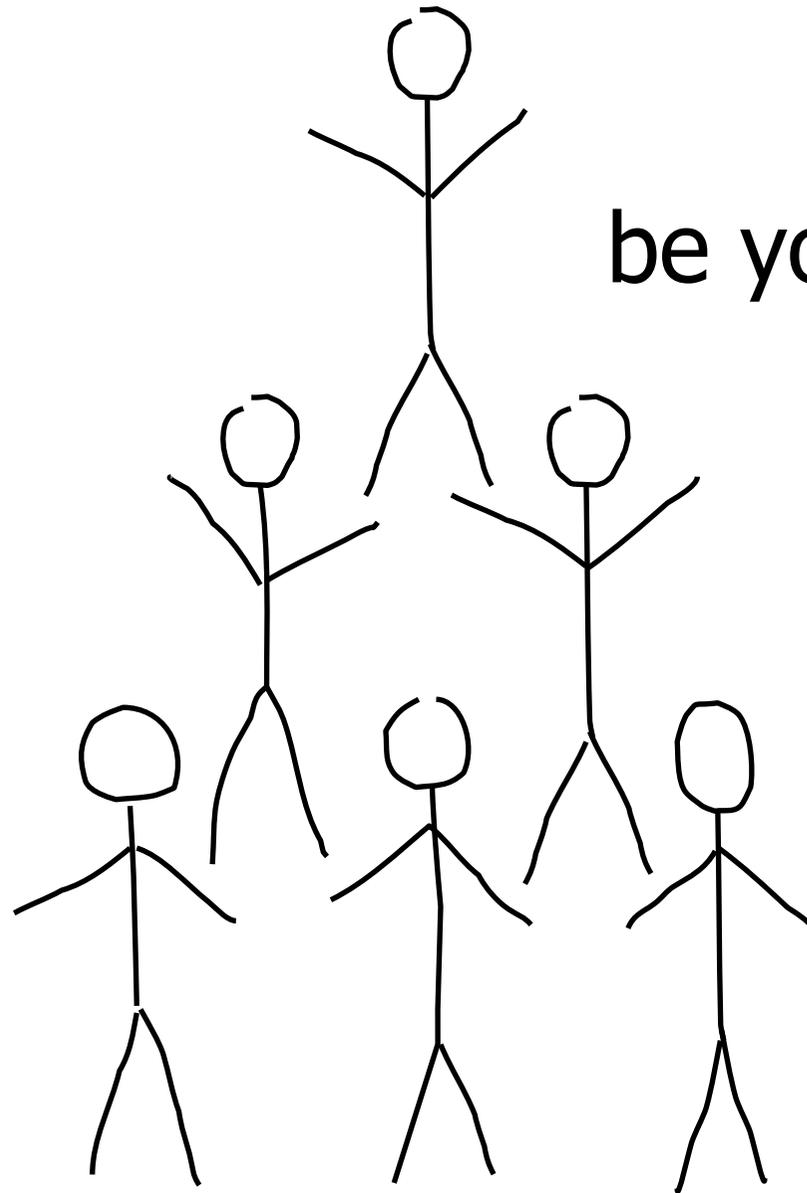
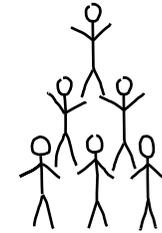


- be! unternehmerberatung und SchokoFrüchte
- Verständnis für kleine Unternehmen
- IHK Vollversammlungsmitglied
- Praktische Erfahrungen
- Mehr als Berichte produzieren
- Leckere Werbegeschenke

Was macht Selbständigkeit aus?



- Investition = eigenes Geld ausgeben
- Aussuchen, mit wem ich zu tun haben will
- Entscheiden, wann ich wo arbeite
- Unmittelbares Feedback
- Machen



be yourself !

Lust auf mehr?



- Vortrag am Freitag, 9. März 2007 von 12 – 13 Uhr
„Von der Idee zum Ziel – Planung hilft“
auf dem IHK Weiterbildungstag
- Studien- oder Diplomarbeit:
„Systematisches Marketing
für Kleinunternehmen –
am Beispiel eines Unternehmens der
Konsumverbrauchs-güterindustrie“

